

Plan de  
bonificación  
exclusivo

b:hip  
EUROPE



# Plan de bonificación



## TABLA DE CONTENIDO

Acerca de nosotros.....	04-05
Empezar en 4 sencillos pasos.....	06-07
Categorías de ingresos.....	08-09
Explicación de los términos importantes.....	10
Nuestro modelo binario.....	11
Bonificaciones.....	12-13
Ejemplos de bonificaciones y cifras.....	14-19
Regla de capitalización del 70%/volumen internacional..	20
Exención de responsabilidad.....	20



B:HIP Europe es una sociedad privada de responsabilidad limitada danesa cuyo principal objetivo es llevar a cabo la venta directa de una manera europea, con un claro enfoque en la calidad del producto y los consumidores finales.

B:HIP Europe se fundó en 2015 como resultado de un acuerdo de licencia para el mercado europeo con B:HIP Global, una exitosa compañía de venta directa fundada en 2007 por el empresario Terry LaCore.

Nuestra misión en B:HIP Europe es ayudar a las personas a lograr un estilo de vida más rico y saludable dirigiendo una compañía sólida y sostenible con productos exclusivos y que ofrece una excelente oportunidad empresarial.

B:HIP Europe no es una empresa que cotice en bolsa, por lo que no debe complacer a accionistas externos.

Tan solo nos importa el éxito de nuestros distribuidores y poner nuestros productos de alta calidad a disposición de clientes de toda Europa.

En los próximos años nos seguiremos expandiendo orgánicamente por toda Europa levantando esta compañía sobre unos principios racionales y una elevada integridad basada en la filosofía empresarial europea y una forma europea de llevar a cabo la venta directa.

Para nosotros, “comunidad” significa: Contribuir al público que nos apoya. En B:HIP Europe creemos firmemente en la transparencia y la responsabilidad de la marca, y nos esforzamos al máximo por cumplir las directrices legales y relativas a los productos de nuestras zonas de distribución.

Nuestro enfoque sensato en las mejores prácticas del sector, junto con una infraestructura en línea sólida y fiable, ofrecen a nuestros distribuidores las herramientas que necesitan para hacer crecer su propio negocio.

Para obtener más información acerca de la compañía y los productos, visite: [www.bhipeurope.eu](http://www.bhipeurope.eu)



# Empezar en 4 sencillos pasos

## Nuestro negocio es muy simple

La base del negocio de B:HIP es compartir productos de alta calidad para lograr la máxima satisfacción de los clientes.

Al comprar un producto con un 5-30% de descuento sobre el precio de venta recomendado, su beneficio será la diferencia entre el precio de compra y el precio de venta.

Participe en los beneficios utilizando los productos, y realice el seguimiento de sus clientes procurando mantener a sus clientes a largo plazo.

Ello le ayudará a lograr unos ingresos por ventas sólidos y estables.

Como beneficio adicional, puede que algunos de sus clientes satisfechos decidan unirse y seguir su buen ejemplo, creando un negocio sólido y sostenible.

# 1

### INCORPÓRESE AHORA COMO DISTRIBUIDOR INDEPENDIENTE

- Compre el Sistema de Software Global (GSS) por 48 € + IVA local. El GSS incluye el administrador de cuentas en línea y un centro de pago seguro.
- Cada 12 meses, el GSS debe renovarse mediante el pago de 48 € + IVA local para mantener su negocio abierto.

# 2

### ELIJA CÓMO EMPEZAR

- Puede empezar con un descuento inmediato del 5% en todos los productos y acumular PV hasta alcanzar el descuento máx. del 30%, O BIEN
- Comprar un paquete que le ofrezca inmediatamente descuentos del 20%-30%.

# 3

### ACTIVE SU CENTRO DE ACTIVIDAD DE VENTA AL POR MENOR

- Su centro de actividad de venta al por menor (RBC) acumula puntos llama dos Volumen personal (PV) y Volumen de bonificación (BV). Active su RBC comprando al menos 50 PV en un pedido. Si decide empezar con un paquete, automáticamente activará su RBC.

# 4

### MANTENER ACTIVO SU RBC

- Mantenga un mínimo de 50 PV cada período de activación para asegurarse la acumulación de PV y BV y poder seguir cumpliendo los requisitos para recibir comisiones.
- Opcional: Active un PEDIDO RECURRENTE durante 4 semanas, o durante 3, 6 o 12 meses, para asegurarse de que su RBC se mantenga siempre activo.

# Categorías de ingresos

## ASOCIADO

Nuestra categoría de ingresos inicial

**Requisitos:** Solo tiene que inscribirse como miembro de BHIP EUROPE.

**Ingresos y descuentos:**

- Obtenga un 5% de descuento en sus compras personales.

**Bonificaciones (si procede):**

- Cualificación
- Directa
- Equipo

**Bonificaciones por liderazgo:**

Ninguna

## SOCIO

Nuestra segunda categoría de ingresos

**Requisitos:** Acumule 200 PV o compre un paquete de socio.

**Ingresos y descuentos:**

- Obtenga un 10% de descuento en sus compras personales.

**Bonificaciones (si procede):**

- Cualificación
- Directa
- Equipo

**Bonificaciones por liderazgo:**

Ninguna

## EJECUTIVO

Nuestra tercera categoría de ingresos

**Requisitos:** Acumule 600 PV o compre un paquete ejecutivo.

**Ingresos y descuentos:**

- Obtenga un 20% de descuento en sus compras personales.

**Bonificaciones (si procede):**

- Cualificación
- Directa
- Equipo

**Bonificaciones por liderazgo:**

Ninguna

## PROFESIONAL

Nuestra categoría de ingresos más alta

**Requisitos:** Acumule 1.500 PV o compre un paquete profesional.

**Ingresos y descuentos:**

- Obtenga un 30% de descuento en sus compras personales.

**Bonificaciones (si procede):**

- Cualificación
- Directa
- Equipo

**Bonificaciones por liderazgo (si procede):**

- Equiparación
- Diferencial
- Súper ciclo
- Logro de categoría

Hay cuatro categorías de ingresos en nuestro plan de compensación:

**Asociado, socio, ejecutivo y profesional.**

Los beneficios de las ventas directas vienen determinados por su categoría de ingresos y, por consiguiente, el descuento que recibe.

### TODAS LAS COMISIONES

están sujetas a los requisitos de miembro y/o volumen

**Todos los miembros:**

- Bonificación de cualificación
- Bonificación directa
- Bonificación de equipo

**Miembros profesionales:**

- Bonificación de equiparación de liderazgo
- Bonificación diferencial
- Bonificación por súper ciclo
- Bonificación por logro de categoría

## Volumen

Cada producto tiene asignado un valor de volumen.

### Volumen personal (PV):

Compras personales.

### Volumen de bonificación (BV):

Volumen en la línea descendente que no se compra personalmente.

## Mantener activo su RBC

- Genere al menos 50 PV cada período para mantener activo el RBC. Período: 6 semanas inicial. 4 semanas continuado.
- Solo los miembros con un RBC activo pueden conseguir bonificaciones e incentivos por lide razgo. Los RBC inactivos no pueden mantener ni acumular volumen.
- Cualquier RBC que se convierta en inactivo se pondrá a cero y perderá todos los puntos de volumen, incluidos los puntos de prórroga. El volumen perdido por inactividad no se puede recuperar.

## Ingresos

- Dos tipos de ingresos: Beneficios por ventas y comisiones.
- Las categorías de ingresos determinan su margen de beneficios por ventas.
- Todas las categorías de ingresos y comisiones están sujetas a determinados requisitos.

## FORMACIÓN DEL EQUIPO

- Usted tiene dos equipos: **EQUIPO IZQUIERDO** y **EQUIPO DERECHO**.
- Los nuevos inscritos deben asignarse a uno de los dos equipos.

## PATROCINIO PERSONAL

- Los miembros del **NIVEL 1** son patrocinados personalmente por usted.
- Los miembros del **NIVEL 2** son patrocina dos personalmente por sus miembros del NIVEL 1, etc.

# Modelo binario

## VISIÓN GENERAL DEL GRUPO EMPRESARIAL



# Requisitos de bonificación

## BONIFICACIONES 1-2:

- Se evalúan cada semana y se abonan semanalmente en un plazo de dos semanas.
- Su RBC debe estar **activo** para obtener estas bonificaciones.

## BONIFICACIÓN 3:

- Se evalúa cada semana y se abona semanalmente en un plazo de dos semanas.
- Su RBC debe estar **activo** y **plenamente cualificado** para obtener esta bonificación.

## BONIFICACIONES 4-7:

- Se evalúan cada mes y se abonan junto al siguiente pago semanal una vez cerrado el mes.
- Para poder optar a **bonificaciones por liderazgo**, ha de ser **profesional**, **estar activo**, **totalmente cualificado**, y cumplir los requisitos vigentes de la categoría de liderazgo.

1

### BONIFICACIÓN DE CUALIFICACIÓN

- Se abona una bonificación única de 50 € para recompensarle por la plena cualificación de su RBC (centro de actividad de venta al por menor); por promocionar **personalmente** a dos miembros activos de su grupo de negocio y situar a cada uno en un grupo.
- Cada RBC solo puede ganar una bonificación de cualificación.

2

### BONIFICACIÓN DIRECTA

- Consiga una bonificación directa cada vez que patrocine **personalmente** a un miembro comprando un paquete de socio, ejecutivo o profesional.

3

### BONIFICACIÓN DE EQUIPO

- Consiga la bonificación de equipo de 50 € por cada 500 BV acumulados en cada uno de sus dos grupos.
- Los miembros pueden obtener hasta 30.000 € en bonificaciones de equipo cada semana. Puede prorrogar hasta 250.000 BV no usados al siguiente ciclo de pago mientras su RBC permanezca activo.

PROFESIONAL

4

### BONIFICACIÓN DE EQUIPARACIÓN

- Obtenga bonificaciones de equiparación para hasta 5 niveles de su árbol de patrocinio.
- Los porcentajes se abonan según:
- Su categoría de liderazgo el mismo mes
  - Los pagos de bonificaciones de equipo que reciben los distribuidores de su árbol de patrocinio.

PROFESIONAL

5

### BONIFICACIÓN DIFERENCIAL

- Obtenga bonificaciones diferenciales cuando un distribuidor de su árbol de patrocinio compre un paquete ejecutivo o profesional.
- El pago se realiza conforme a una combinación de su categoría de liderazgo el mes en curso y la categoría de liderazgo de sus distribuidores de su árbol de patrocinio el mes en curso.
- Se pagan un total de hasta 40 € en bonificaciones diferenciales cuando se vende un paquete ejecutivo y de hasta 100 € cuando se vende un paquete profesional.

PROFESIONAL

6

### BONIFICACIÓN POR SÚPER CICLO

- Logre categorías de liderazgo para conseguir una bonificación por súper ciclo mensual.
- Consiga la bonificación por súper ciclo para la categoría de liderazgo conseguida ese mes.

PROFESIONAL

7

### BONIFICACIÓN POR LOGRO DE CATEGORÍA

- Consiga categorías de liderazgo para obtener una bonificación única por logro de categoría.
- Obtiene una bonificación por logro de categoría al cumplir los requisitos de una categoría de liderazgo durante dos meses consecutivos. Estas bonificaciones se consiguen por orden.

# Ejemplos de bonificaciones y cifras

3

## BONIFICACIÓN DE EQUIPO

## EJEMPLO



EQUIPO IZQUIERDO  
**500 BV** + EQUIPO DERECHO  
**500 BV**

= **50 €**

PROFESIONAL

4

## BONIFICACIÓN DE EQUIPARACIÓN DE LIDERAZGO

## RESUMEN GRÁFICO

Categoría de liderazgo	BV mensual nuevo en la línea descendente (izquierdo/derecho)	Activo Personalmente Implicado	Equiparación de Nivel 1	Equiparación de Nivel 2	Equiparación de Nivel 3	Equiparación de Nivel 4	Equiparación de Nivel 5
Bronce	1.000 BV/1.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	5%				
Plata	2.000 BV/2.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	10%				
Oro	4.000 BV/4.000 BV	2 izquierdo/2 derecho	10%	5%			
Platino	8.000 BV/8.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%			
Zafiro	16.000 BV/16.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	5%		
Rubí	32.000 BV/32.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%		
Esmeralda	64.000 BV/64.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	5%	
Diamante	125.000 BV/125.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	10%	
Diamante azul	250.000 BV/250.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	10%	5%
Diamante negro	500.000 BV/500.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	10%	10%

PROFESIONAL

5

## BONIFICACIÓN DIFERENCIAL POR LIDERAZGO

## RESUMEN GRÁFICO

Categoría de liderazgo	BV mensual nuevo en la línea descendente (izquierdo/derecho)	Activo Personalmente Implicado	Paquete ejecutivo Diferencial	Paquete profesional Diferencial
Bronce	1.000 BV/1.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	0 €	
Plata	2.000 BV/2.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	0 €	0 €
Oro	4.000 BV/4.000 BV	2 izquierdo/2 derecho	5 €	10 €
Platino	8.000 BV/8.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	5 €	15 €
Zafiro	16.000 BV/16.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10 €	25 €
Rubí	32.000 BV/32.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10 €	25 €
Esmeralda	64.000 BV/64.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	5 €	15 €
Diamante	125.000 BV/125.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	5 €	10 €
Diamante azul	250.000 BV/250.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	0 €	0 €
Diamante negro	500.000 BV/500.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	0 €	0 €

## BONIFICACIÓN DIFERENCIAL POR LIDERAZGO

**EJEMPLOS**  
en las pág. 16-17



# Ejemplo de bonificación diferencial

**USTED**

Esmeralda



**Claudio**  
Profesional



- Claudio ha comprado un paquete profesional.

**Miriam**  
Platino



- Miriam este mes ha logrado la categoría platino.
- Miriam ha patrocinado personalmente a Claudio con un paquete profesional.

**MIRIAM RECIBE:**

Bonificación platino	15 €
Bonificación oro	10 €
<u>Bonificación diferencial</u>	
<b>TOTAL</b>	<b>25 €</b>

- Este mes ha logrado la categoría esmeralda.
- Usted es el siguiente patrocinador por encima de Miriam, por lo que recibe bonificaciones conforme a su categoría.

**USTED RECIBE:**

Bonificación esmeralda	15 €
Bonificación rubí	25 €
Bonificación zafiro	25 €
<u>Bonificación diferencial</u>	
<b>TOTAL</b>	<b>65 €</b>

**Elsa**  
Diamante



- Elsa este mes ha logrado la categoría diamante.
- Es la siguiente patrocinadora por encima suyo, por lo que recibe bonificaciones conforme a su categoría de este mes.

**ELSA RECIBE:**

Diamante bonificación	10 €
-----------------------	------

# Ejemplos de bonificaciones y cifras

PROFESIONAL

## 6

### BONIFICACIÓN POR SÚPER CICLO DE LIDERAZGO

Una bonificación mensual cada vez que se logra la categoría

## RESUMEN GRÁFICO

Categoría de liderazgo	BV mensual nuevo en la línea descendente (izquierdo/derecho)	Activo Personalmente Implicado	Bonificación por súper ciclo
Bronce	1.000 BV/1.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	0 €
Plata	2.000 BV/2.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	50 €
Oro	4.000 BV/4.000 BV	2 izquierdo/2 derecho	125 €
Platino	8.000 BV/8.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	300 €
Zafiro	16.000 BV/16.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	700 €
Rubí	32.000 BV/32.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	2.000 €
Esmeralda	64.000 BV/64.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	3.200 €
Diamante	125.000 BV/125.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	3.600 €
Diamante azul	250.000 BV/250.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	4.000 €
Diamante negro	500.000 BV/500.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	4.000 €

PROFESIONAL

## 7

### BONIFICACIÓN POR LOGRO DE CATEGORÍA DE LIDERAZGO

Una bonificación única cuando se logran categorías superiores a platino

## RESUMEN GRÁFICO

Categoría de liderazgo	BV mensual nuevo en la línea descendente (izquierdo/derecho)	Activo Personalmente Implicado	Bonificación por logro de categoría (2 meses consecutivos)
Bronce	1.000 BV/1.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	0 €
Plata	2.000 BV/2.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	0 €
Oro	4.000 BV/4.000 BV	2 izquierdo/2 derecho	0 €
Platino	8.000 BV/8.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	0 €
Zafiro	16.000 BV/16.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	2.000 €
Rubí	32.000 BV/32.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	5.000 €
Esmeralda	64.000 BV/64.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10.000 €
Diamante	125.000 BV/125.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	25.000 €
Diamante azul	250.000 BV/250.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	50.000 €
Diamante negro	500.000 BV/500.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	100.000 €

PROFESIONAL

### RESUMEN DE LOS INCENTIVOS DE LIDERAZGO

## RESUMEN GRÁFICO

Categoría de liderazgo	BV mensual nuevo en la línea descendente (izquierdo/derecho)	Activo Personalmente Implicado	Equipación de Nivel 1	Equipación de Nivel 2	Equipación de Nivel	Equipación de Nivel 4	Equipación de Nivel 5	Paquete ejecutivo Diferencial	Paquete Profesional Diferencial	Bonificación por súper ciclo	Bonificación por logro de categoría (2 meses consecutivos)
Bronce	1.000 BV/1.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	5%					0 €	0 €	0 €	0 €
Plata	2.000 BV/2.000 BV	1 izquierdo/1 derecho	10%					0 €	0 €	50 €	0 €
Oro	4.000 BV/4.000 BV	2 izquierdo/2 derecho	10%	5%				5 €	10 €	125 €	0 €
Platino	8.000 BV/8.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%				5 €	15 €	300 €	0 €
Zafiro	16.000 BV/16.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	5%			10 €	25 €	700 €	2.000 €
Rubí	32.000 BV/32.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%			10 €	25 €	2.000 €	5.000 €
Esmeralda	64.000 BV/64.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	5%		5 €	15 €	3.200 €	10.000 €
Diamante	125.000 BV/125.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	10%		5 €	10 €	3.600 €	25.000 €
Diamante azul	250.000 BV/250.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	10%	5%	0 €	0 €	4.000 €	50.000 €
Diamante negro	500.000 BV/500.000 BV	3 izquierdo/3 derecho	10%	10%	10%	10%	10%	0 €	0 €	4.000 €	100.000 €

## REGLA DE CAPITALIZACIÓN DEL 70%

- Para garantizar la solidez y rentabilidad de nuestro plan de negocio, los pagos de comisiones están sujetos a una regla de capitalización del 70%.
- B:HIP paga hasta un 70% del volumen comisionable elegible generado durante la duración del plan.
- Si las comisiones previstas durante cualquier semana superan el 70% del volumen comisionable actual, B:HIP diluirá los pagos de las bonificaciones de equipo para todos los miembros para mantenerse en la línea de los límites que tenemos fijados. Todos nuestros miembros experimentarán esta dilución en la misma proporción y porcentaje.
- Ni los pagos de comisiones pasadas ni presentes pueden superar el umbral del 70%, sin excepciones. La regla de capitalización del 70% se aplica a todas las comisiones de todos los ciclos de pago.
- B:HIP es consciente de la importancia que tiene para nuestros miembros recibir los pagos completos, y hemos tomado ciertas medidas para evitar que la situación anterior llegue a producirse. Cuando sea posible, el dinero sobrante se retendrá para garantizar que nunca debamos reducir las comisiones de los miembros.

## VOLUMEN INTERNACIONAL

- Pueden producirse diferencias locales en el plan de compensación para distribuidores de fuera de Europa.

## LIMITACIÓN DE RESPONSABILIDAD

Se ha hecho todo lo posible para presentar con exactitud los productos y servicios que se encuentran en este sitio y su potencial. Sin embargo, no hay garantía de que vaya a ganar dinero utilizando las técnicas o ideas presentadas en los productos y servicios que se encuentran en este sitio. Los ejemplos recogidos en estos materiales no deben interpretarse como una promesa o garantía de ganancias o de ninguna ganancia emocional o mental de ningún tipo. El potencial de ganancias y el bienestar emocional o mental dependen por completo de la persona que utiliza estos productos, ideas y técnicas, y no pretendemos que se trate de un "plan para hacerse rico" ni una "promesa de bienestar". Cualquier declaración realizada en este sitio de ganancias reales o ejemplos de resultados reales puede verificarse previa solicitud. Su nivel de éxito en el logro de los resultados reivindicados en nuestros materiales depende del tiempo que dedique al programa, las ideas y técnicas mencionadas, sus finanzas, su bienestar emocional y mental, sus conocimientos previos y sus diferentes habilidades. Dado que estos factores varían según los individuos, no podemos garantizar su éxito, nivel de ingresos ni bienestar mental y emocional. Tampoco somos responsables de ninguna de sus acciones. Sus resultados pueden diferir de los nuestros y de los de cualquier otra persona que utilice o vaya a utilizar estos productos, técnicas y/o servicios. Cualesquiera declaraciones prospectivas aquí efectuadas o recogidas en cualquiera de nuestros materiales de venta están destinadas a expresar nuestra opinión en cuanto a cantidades potenciales y no reales esperadas. A la hora de determinar sus resultados reales serán importantes muchos factores y no se ofrece ninguna garantía, explícita ni implícita, de que vaya a lograr resultados similares a los nuestros ni a los de cualquier otra persona. De hecho, no se garantiza que vaya a lograr resultados a partir de nuestras ideas y técnicas recogidas en nuestros materiales. Todos los materiales de este sitio son propiedad intelectual de B:HIP Europe ApS. No está permitido copiar, ni modificar de ninguna forma, vender o utilizar de ninguna manera, en línea o fuera de línea, ninguna parte de este material salvo de la forma descrita en este sitio, bajo ninguna circunstancia, sin el consentimiento explícito de B:HIP Europe ApS.

# Información diversa

**b:hip**  
EUROPE



Producido por:

B:HIP Europe ApS,  
[www.bhipeurope.eu](http://www.bhipeurope.eu)